

Foro:

**Innovación e inclusión
crediticia de la economía popular**

28 y 29 de marzo, Bogotá D.C.

Nacional Financiera

Dirección de Organismos Financieros Internacionales



Índice

- I. Acerca de Nafin
- II. Modelo de negocios
- III. Estrategias
- IV. Resultados
- V. Productos hechos a la medida
- VI. Inclusión de Intermediarios Financieros
- VII. Servicios de capacitación y asistencia técnica

I. Acerca de Nafin

- **Banco de desarrollo** del Gobierno Federal creado en 1934.
- Misión de contribuir al **desarrollo económico** del país a través de facilitar el acceso de las micro, pequeñas y medianas empresas (**MiPyMEs**), **emprendedores y proyectos de inversión** prioritarios al financiamiento y otros servicios de desarrollo empresarial, así como impulsar la formación de mercados financieros.
- Ello permite promover la **innovación**, mejorar la **productividad**, la **competitividad**, la **generación de empleos** y el **crecimiento regional**.

- **Objetivos:**

Fomentar el desarrollo industrial y tecnológico, y fortalecer las **vocaciones productivas** regionales.



Impulsar y respaldar los **proyectos de inversión prioritarios** para el desarrollo nacional.

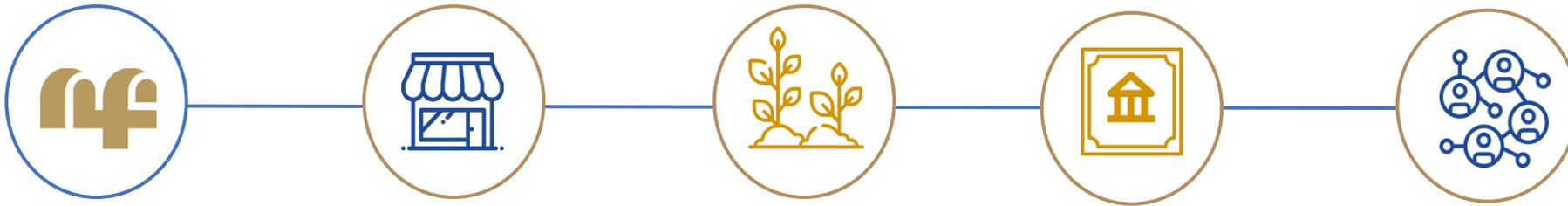


Generar un **mayor impacto positivo social y ambiental** en el desarrollo económico del país.

- **Marco regulatorio:**



Nafin opera mediante el otorgamiento de **créditos y garantías**, de **forma directa o mediante intermediación financiera**.



Banco de desarrollo más grande en créditos de segundo piso y garantías.

Especializado en proveer soluciones financieras innovadoras para las MiPyMEs

Comprometido con la sostenibilidad a través de distintas iniciativas

Principal agente financiero del Gobierno Federal

Red de 134 intermediarios financieros (bancarios y no bancarios)

Actualmente, garantiza alrededor del 40% del crédito total otorgado a las PyMEs en el sector financiero mexicano.

II. Modelo de negocios

SEGMENTO DE NEGOCIO	BANCA EMPRESARIAL Y CORPORATIVA	INSTITUCIONES FINANCIERAS	MERCADOS FINANCIEROS	SERVICIOS FINANCIEROS
 Clientes	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Empresas medianas o grandes ➤ Empresas productivas del Estado y empresas proveedoras de las mismas con necesidades de financiamiento de al menos 15 mdd 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Micro, pequeñas, medianas y grandes empresas, así como personas físicas con actividad empresarial 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Inversionistas corporativos e institucionales 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Entidades públicas y privadas
 Productos y servicios	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Créditos estructurados ➤ Proyectos de inversión ➤ Financiamiento de primer piso para el segmento corporativo ➤ Garantías selectivas a través de intermediarios financieros ➤ Prime: asesoramiento y financiamiento a empresas en proceso de bursatilización ➤ Administración de proyectos de inversión (Banco Agente) 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Fondeo ➤ Factoraje (cadenas productivas) ➤ Garantías 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Tesorería ➤ Mercados financieros ➤ Operaciones cambiarias ➤ Fondos de inversión 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Servicios fiduciarios ➤ Agente financiero ➤ Capital de riesgo ➤ Programa Cetes Directo
 Canales	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Directo a través de portal web, call center (800-Nafinsa) y red de oficinas regionales 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Bancos (37) ➤ Intermediarios financieros no bancarios (69) 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Directo ➤ Intermediarios financieros 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Directo ➤ Fondo de Fondos
 % del Portafolio de Crédito	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 26% 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 74% 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ No aplica 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ No aplica

III. Estrategias

Para continuar apoyando el financiamiento de las MiPyMES, así como los proyectos de inversión prioritarios del Gobierno Federal, las 3 principales líneas estratégicas del banco son:



1. INTEGRACIÓN DE CADENAS DE VALOR-RELOCALIZACIÓN DE EMPRESAS

- Potenciar el aprovechamiento de las oportunidades derivadas del TMEC y el *nearshoring*
- Fortalecer las cadenas de valor para impulsar la productividad y competitividad de sectores estratégicos
- Impulsar las oportunidades económicas globales, regionales y sectoriales



2. INCLUSIÓN FINANCIERA

- Promover la inclusión financiera a través de asistencia técnica y capacitación empresarial
- Fomentar la inclusión financiera de las empresas y el desarrollo de las regiones
- Promover la equidad de género



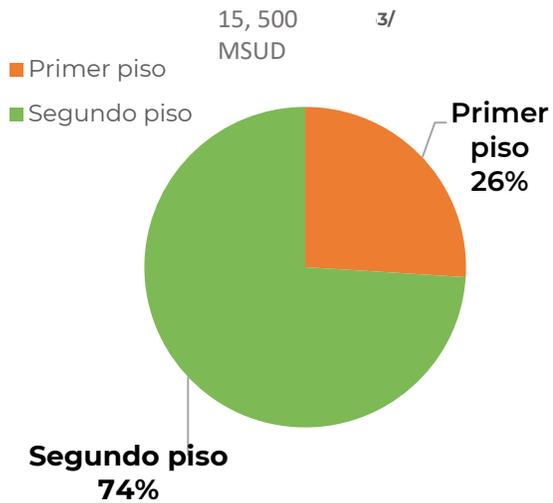
3. PROYECTOS ESTRATÉGICOS DEL GOBIERNO FEDERAL

- Financiamiento a los proyectos estratégicos del Gobierno Federal
- Contribuir al desarrollo de proveedores locales de estos proyectos
- Impulsar el desarrollo de empresas de la región

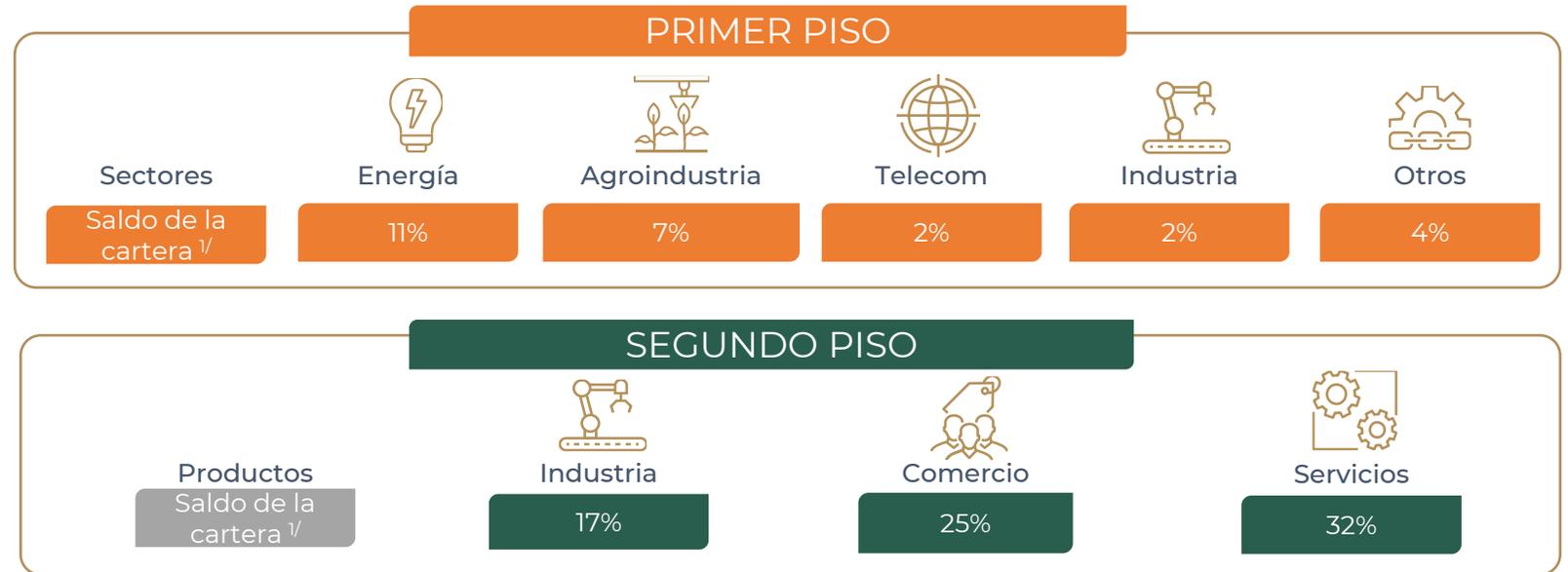
IV. Resultados

A septiembre de 2022, la cartera de Nafin está compuesta 74% por crédito de segundo piso y 26% por crédito de primer piso. Las micro financieras contribuyen con el 9% del saldo total y el 20% del portafolio de IF No Bancarios.

CARTERA DE CRÉDITO TOTAL + GARANTÍAS



Fuente: INEGI, IMSS y BANXICO. Datos a septiembre 2022.



UNA RED ROBUSTA NOS PERMITE UN ALCANCE SIGNIFICATIVO



- Financiamiento mediante intermediarios bancarios y no bancarios.
- Garantía a intermediarios financieros para apoyar a las PyMEs.



- 3,761 MUSD mediante primer piso.
- 11,774 MUSD mediante intermediarios de segundo piso.



- Apoyo a más de 459 mil empresas en 2021 y más de 461 mil en 2022^{2/}.

^{1/} Porcentaje respecto al total de la cartera de primer y segundo piso, no incluye el saldo de inversión en capital. Segundo piso incluye factoraje directo a proveedores de Pemex.

^{2/} Considera empresas únicas que recibieron créditos y/o garantías en 2021 y en el 3T 2022.

^{3/} Incluye el saldo de garantías y cadenas productivas, no incluye el saldo de inversión en capital.

V. Productos hechos a la medida

Nafin impulsa la reactivación económica a través de financiamiento dirigido a los pequeños negocios, reorientando su oferta de productos con base en un uso más eficiente de su capital y recursos remanentes de contragarantía. Para lograr lo anterior, se otorgará financiamiento en tres líneas de acción en complemento con el esquema de garantía sobre fianzas, a fin de fomentar la participación en contratos de obra y proveeduría de bienes y servicios con el sector público o privado.

FINANCIAMIENTO DISPONIBLE POR MÁS DE 122 MUSD^{1/}



PROVEEDORES DE LOS PROYECTOS DEL GOBIERNO FEDERAL

Dirigido a proveedores directos e indirectos de los proyectos de inversión prioritarios del Gobierno Federal, así como de PEMEX, CFE y sus subsidiarias.

- Créditos simples por hasta 20 mdp y hasta el 50% del Contrato.
- Garantía Nafin hasta del 70%.
- Tasa hasta del 13%.
- Plazo por hasta 6 años en función del proyecto.

Financiamiento por **161 MUSD**



DESARROLLO SECTORIAL

Enfocado a sectores con grandes perspectivas de crecimiento (nuevos y consolidados) como lo son: dispositivos médicos, biotecnología, comercio electrónico, construcción, cuero y calzado y textil.

- Créditos simples y líneas revolventes por hasta 20 mdp.
- Garantía Nafin hasta del 60%.
- Tasa de hasta 14% anual fija; créditos de cuenta corriente TIIIE+ 9 p.p.
- Plazos de hasta 5 años para créditos simples y revolventes hasta 3 años.

Financiamiento por **1,144 MUSD**



INCLUSIÓN FINANCIERA

Dirigido a empresas lideradas por mujeres y jóvenes para incentivar su participación en la vida económica del país e impulsar su crecimiento.

- Créditos simples y líneas revolventes por hasta 20 mdp.
- Garantía Nafin hasta del 60%.
- Tasa de hasta 14% anual fija; para cuenta corriente TIIIE+ 9 p.p.
- Plazos de hasta 5 años para créditos simples y revolventes hasta 3 años.

Financiamiento por **161 MUSD**



GARANTÍA SOBRE FIANZAS

Dirigido a empresas que tengan celebrado un contrato de proveeduría de bienes, servicios y/o obra pública con el Gobierno Federal, Estatal y Sector Privado.

- Monto de fianza por hasta 30 mdp.
- Tipo de Contrato de obra y proveeduría de bienes y/o servicios.
- Destino: fianza de anticipo, de cumplimiento y de calidad.
- Plazo de conformidad al contrato.

Financiamiento por **7,000 MUSD**

VI. Inclusión de Intermediarios Financieros

A fin de incorporar un mayor número de Intermediarios a la Red, se cuenta con las siguientes propuestas:

1. Simplificación y actualizar criterios de incorporación:

- Establecer Checklist y formatos por tipo de Intermediario Financiero y por tipo de Solicitud
- Revisión y medición de niveles de servicio en el PDC.

2. Nuevo producto de Fondeo (escalón): incorporando *waivers* para IF que incumplan criterios actuales. Se tendrán un plazo de hasta 3 años para transitar a los criterios autorizados para la Red de Intermediarios NAFIN.

3. Garantía de Fomento para el fortalecimiento de IFNB: Facilitar el acceso al financiamiento de los IFNB pertenecientes a una asociación de intermediarios, con el objetivo de promover su desarrollo y crecimiento, incentivando a su vez, la participación de los Intermediarios Financieros, mediante un vehículo de financiamiento (Fideicomiso de Administración y Garantía) garantizado por NAFIN.

4. Asistencia técnica para el desarrollo y fortalecimiento de los IFNB.

VII. Servicios de capacitación y asistencia técnica



Programas de capacitación virtual
Zoom



Calendario anual publicado en:
[NAFIN:: Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica](#)
Programas matutinos y vespertinos.
Promoción a través de organismos.



Capacitación presencial
Cedem y sedes de organismos



Cinco programas disponibles para los organismos dónde éste proporciona instalaciones y realiza la difusión.
Diseño de programas a la medida para organismos vinculantes.



Plataforma
nafintecapacita.com



Oferta disponible en www.nafintecapacita.com
Publicación de banner por parte de los organismos para su promoción.



Asistencia técnica
Piloto anunciado por SHCP



Disponible para empresas con más de 2 años de constituidas.
Pre registro de interesados en:
<https://forms.office.com/r/YpwEdgecqq>

Segmentación de la oferta de capacitación:

i) Inclusión, educación financiera y equidad de género; ii) Creación de nuevos negocios; iii) Fortalecimiento y consolidación de empresas.