ENCUESTA DE DEMANDA 2022



DIMENSIONES DE LA INCLUSIÓN FINANCIERA



DATOS:

ENCUESTA DE DEMANDA 2022

Población objetivo



Muestra

5.513 personas.

de preguntas

72



Precisión

Margen de error de muestreo de 1,8% y confiabilidad de 95%. Tiempo de recolección

Abril - Mayo

2022

Método de recolección

presencial

Encuestadora



TEMAS



Transacciones y productos de depósito Ecosistema e infraestructura de pagos y transacciones

3

Crédito

4

Capacidades y educación financiera 5

Seguros

6

Datos Demográficos

NOVEDADES

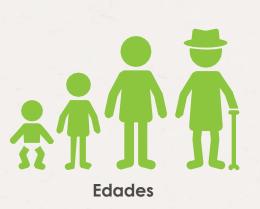
ENCUESTA DE DEMANDA 2022

Representatividad muestral







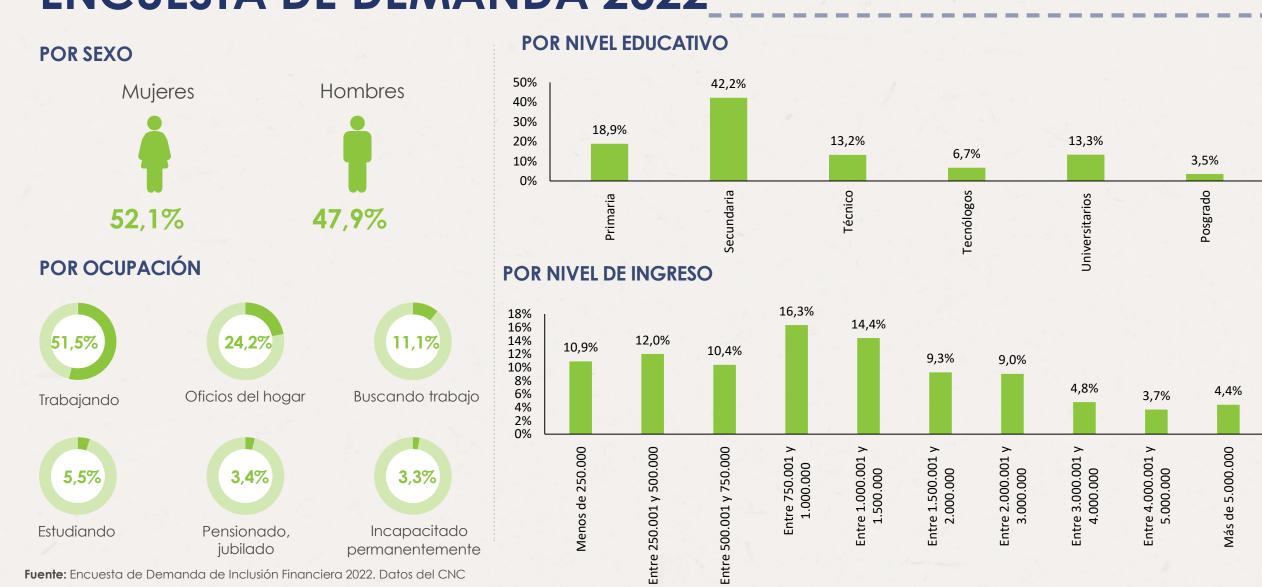


O2. Módulo de bienestar financiero

Profundización de los módulos

- Ecosistema e infraestructura de pagos y transacciones
- Crédito

CARACTERIZACIÓN DEMOGRÁFICA DE LA ENCUESTA DE DEMANDA 2022



AGENDA PRODUCTOS FINANCIEROS

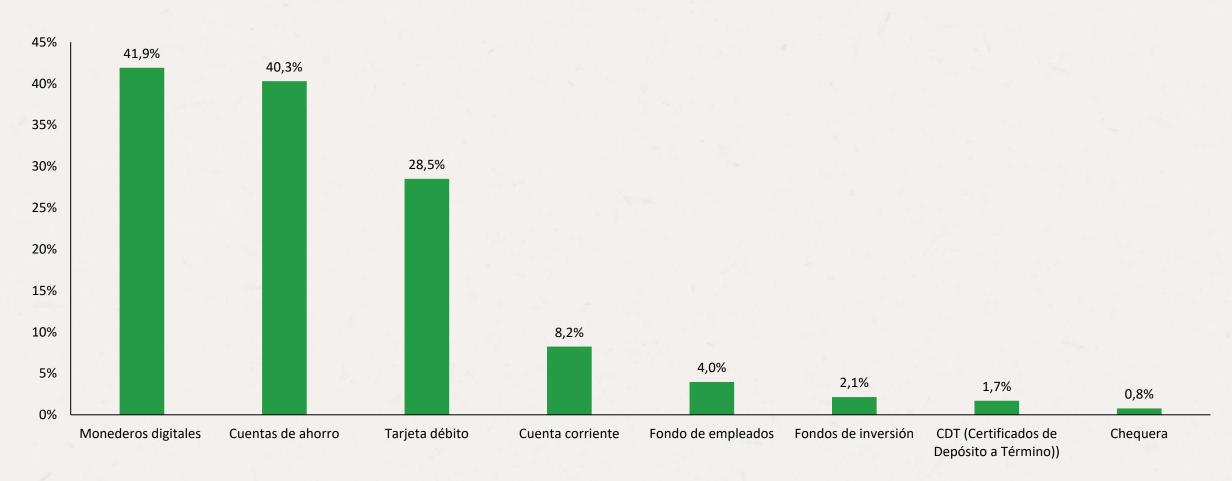


PRODUCTOS DE **DEPÓSITO Y TRANSACCIONALIDAD**



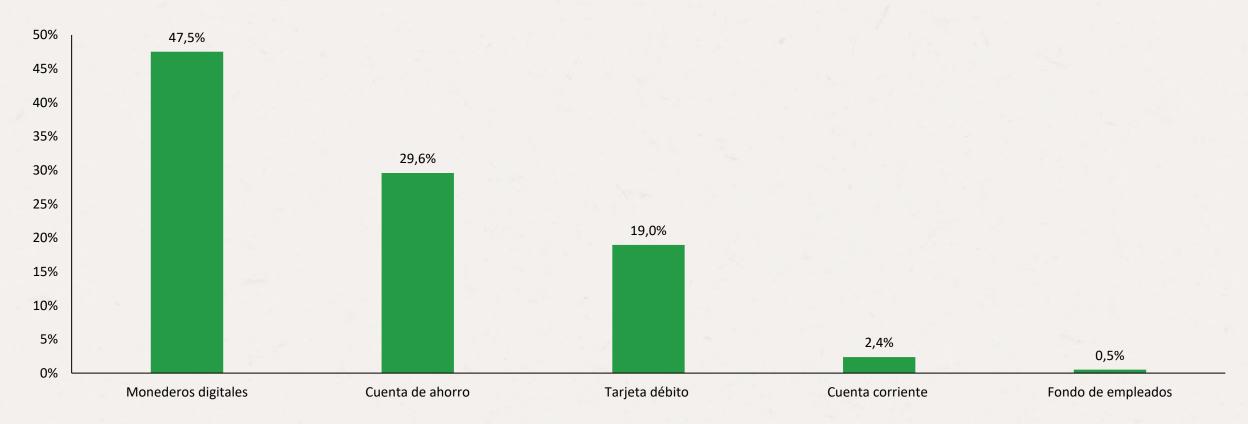
LOS COLOMBIANOS INDICAN TENER PRINCIPALMENTE CUENTAS DE AHORRO Y MONEDEROS DIGITALES

TENENCIA DE PRODUCTOS DE DEPÓSITO Y MEDIOS DE PAGO



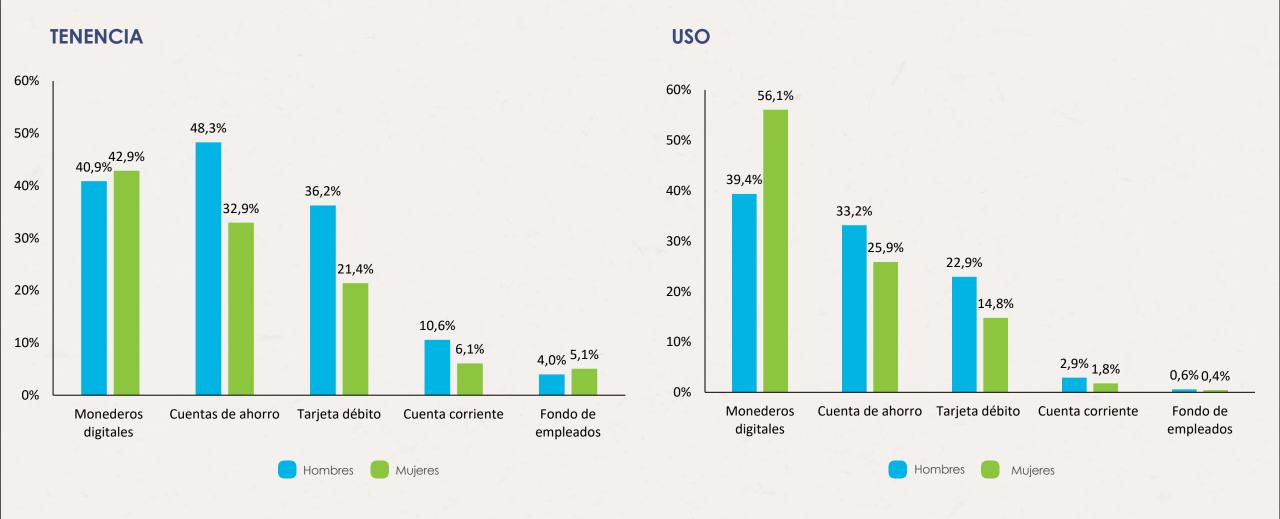
LOS MONEDEROS DIGITALES FUERON LOS MÁS UTILIZADOS DURANTE EL ÚLTIMO MES

PRODUCTOS Y MEDIOS DE PAGO MÁS UTILIZADOS EN EL ÚLTIMO MES



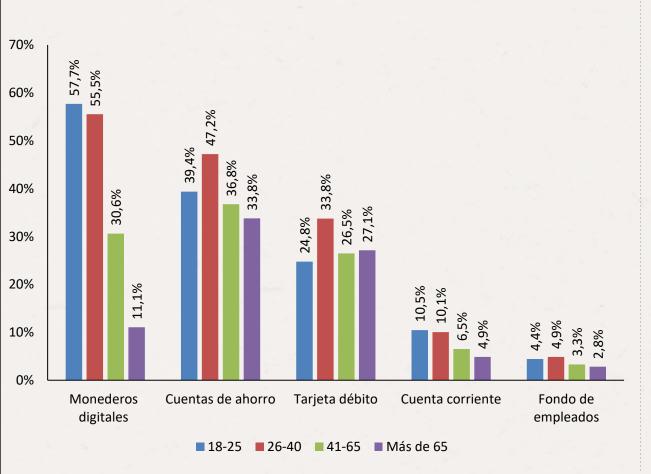
Se observó este resultado por: sexo, regiones, grupos etarios y categorías de ruralidad

LAS MUJERES TIENEN Y USAN MÁS LOS MONEDEROS DIGITALES

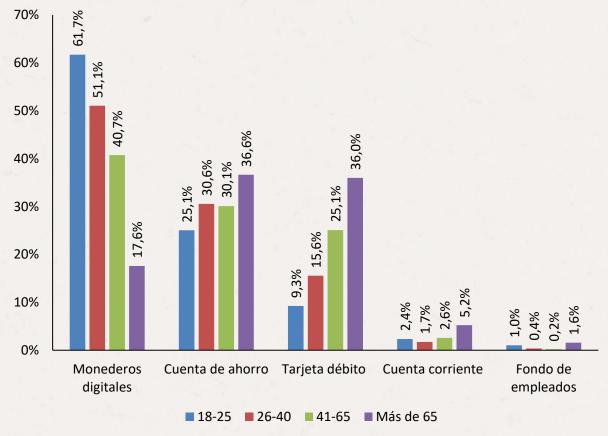


LO MISMO SE EVIDENCIA EN LOS MÁS JÓVENES

TENENCIA DE PRODUCTOS DE DEPÓSITO Y MEDIOS DE PAGO

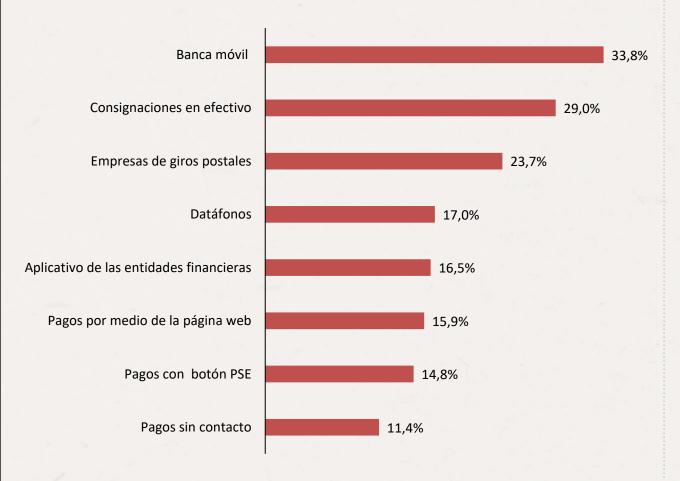


PRODUCTOS Y MEDIOS DE PAGO MÁS UTILIZADOS EN EL ÚLTIMO MES

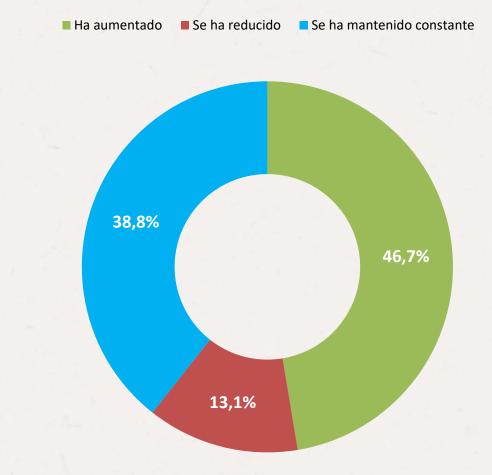


LA BANCA MÓVIL FUE EL CANAL DE PAGO MÁS UTILIZADO DURANTE EL ÚLTIMO MES

CANALES DE PAGO MÁS UTILIZADOS EN EL ÚLTIMO MES



FRECUENCIA DE USO DE LOS CANALES DE PAGO FRENTE A HACE DOS AÑOS



PRINCIPALES RAZONES PARA TENER UN PRODUCTO FINANCIERO O MEDIO DE PAGO

Cuenta de ahorros	Tarjeta débito	Monederos digitales				
Facilidad para diferentes tipos de operaciones						
24,1%	36,1%	27,0%				
	Seguridad					
20,6%	18,4%	14,6%				
Retirar dinero cuando lo necesite		No tiene ningun costo				
15,5%	11,8%	13,1%				

EL PROCESO DE ESCOGENCIA DE LOS PRODUCTOS FUE HETEROGÉNEO

PROCESO DE ESCOGENCIA

CUENTA DE AHORRO



51,7%

Por sugerencia de mi empleador



18,1%

Consideré varias opciones



8,3%

Desembolso de un crédito

MONEDEROS DIGITALES



28,0%

Consideré varias opciones



23,2%

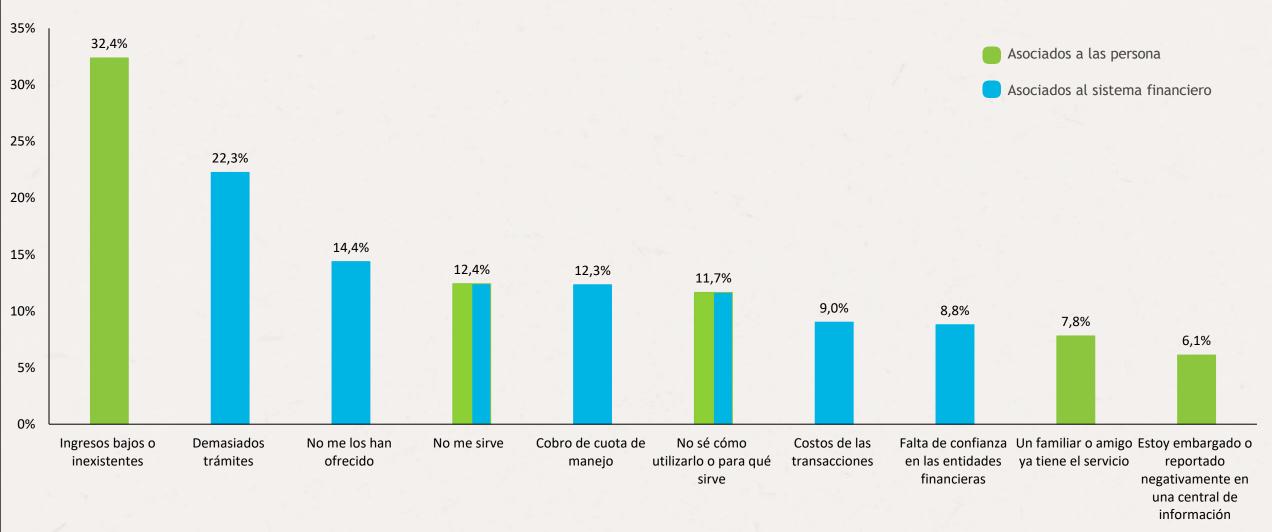
Para recibir un subsidio



16,3%

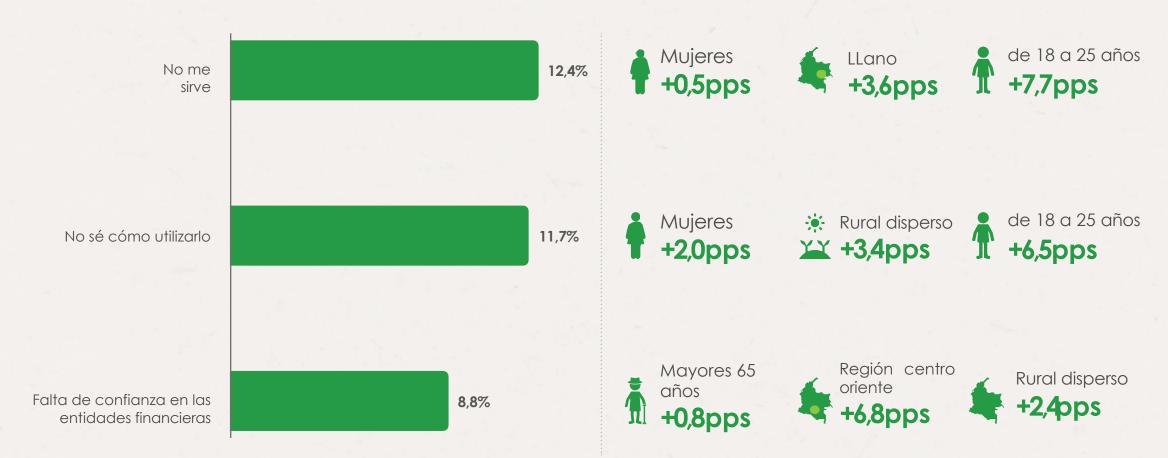
Por sugerencia de mi empleador

EXISTEN MÚLTIPLES RAZONES PARA NO TENER UN PRODUCTO DE DEPÓSITO



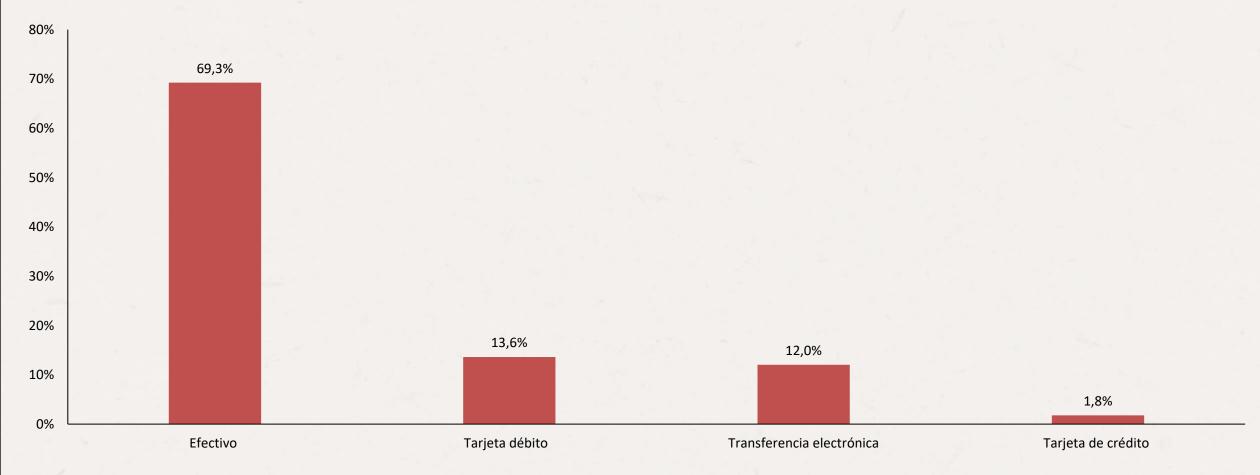
LA FALTA DE CAPACIDADES ES MÁS PROFUNDA EN LA RURALIDAD, ADULTOS MÁS JÓVENES Y MUJERES

RAZONES PARA NO TENER UN PRODUCTO DE DEPÓSITO, 2021 MAYORES BRECHAS FRENTE AL PROMEDIO NACIONAL



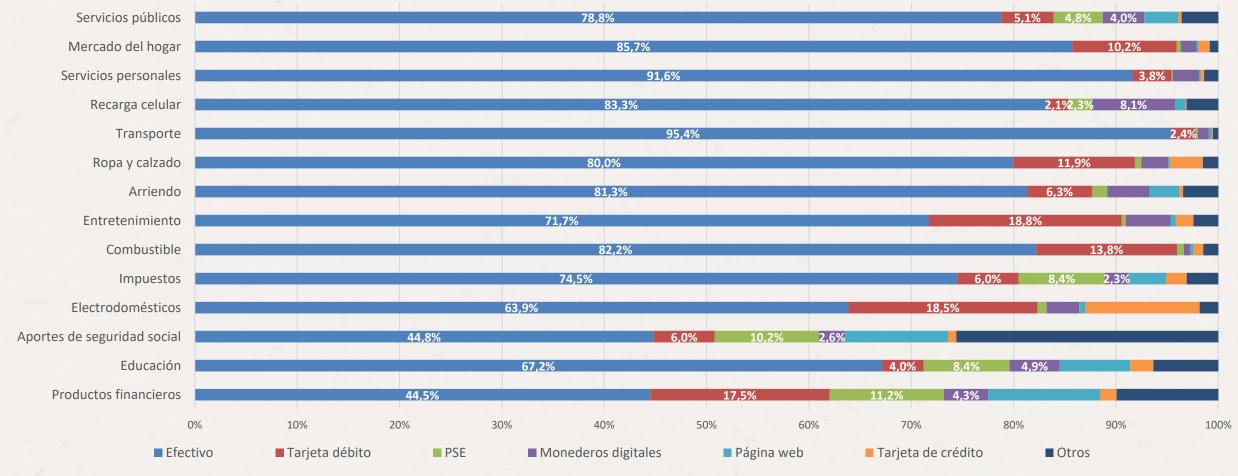
LOS COLOMBIANOS UTILIZAN MÁS EL EFECTIVO COMO MEDIO DE PAGO

MEDIOS DE PAGO MÁS UTILIZADOS PARA LOS GASTOS HABITUALES MENSUALES



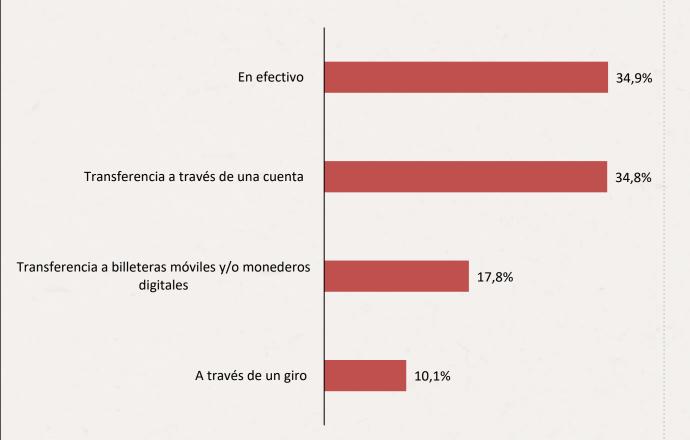
EL EFECTIVO ES EL PRINCIPAL MEDIO DE PAGO PARA TODOS LOS GASTOS DEL HOGAR

MEDIOS DE PAGO DE LOS PRINCIPALES GASTOS DEL HOGAR

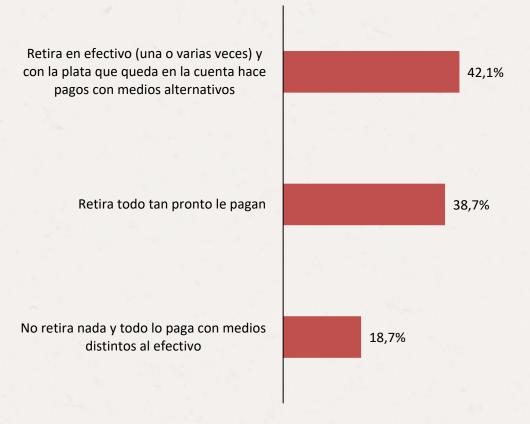


EL EFECTIVO ES EL PRINCIPAL CANAL DE RECEPCIÓN DE LOS INGRESOS MENSUALES

CANALES DE RECEPCIÓN DEL INGRESO EN EL ÚLTIMO MES



MANEJO DEL ÚLTIMO PAGO DEL INGRESO MÁS IMPORTANTE

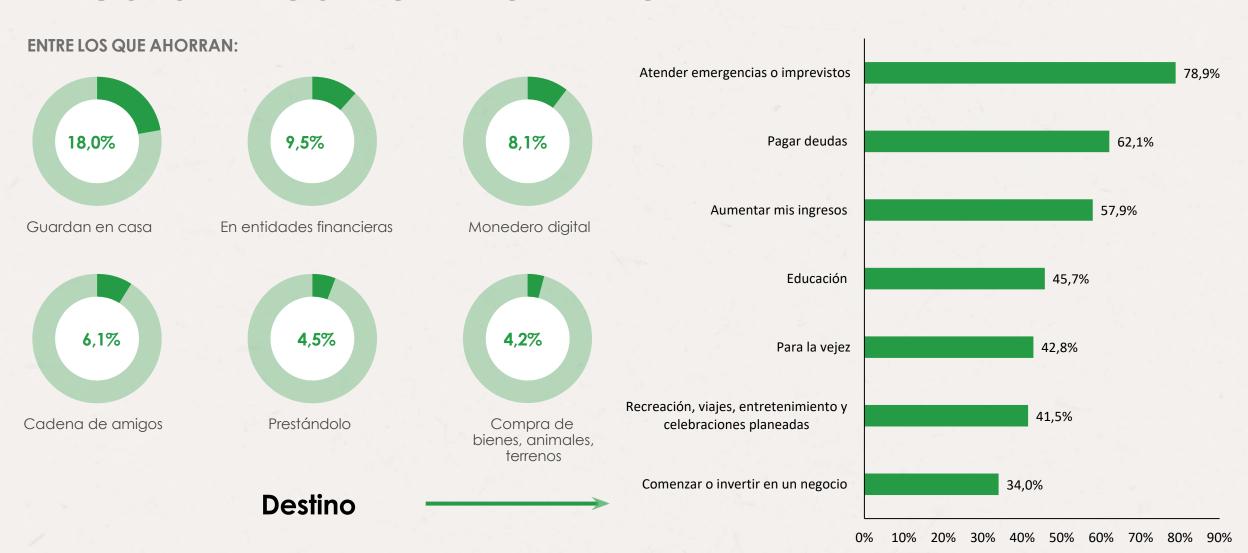


PRINCIPALES RAZONES PARA PREFERIR UN

MEDIO DE PAGO

	Efectivo	Medios Digitales	Tarjeta débito	Tarjeta crédito
Más fácil	55,7%	69,0%	49,9%	49,8%
Más rápido	42,4%	62,7%	47,4%	27,9%
Más seguro	22,6%	31,3%	38,6%	19,5%
No tiene otro medio para pagar	23,4%	2,3%	13,4%	18,2%
Usualmente aceptado	12,0%	10,9%	18,7%	8,7%
No tiene costo	17,3%	30,2%	11,2%	12,5%

CERCA DE LA MITAD DE LOS ENCUESTADOS NO AHORRA O INVIERTE



PERFIL DEL COLOMBIANO QUE NO AHORRA

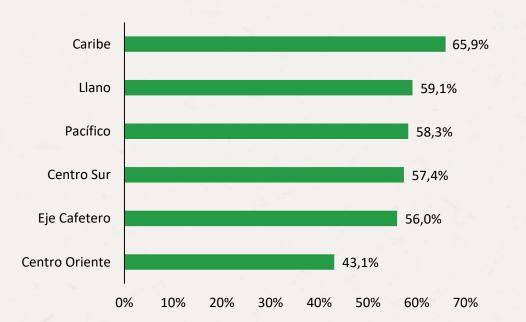
(PORCENTAJE DE CADA CATEGORÍA)

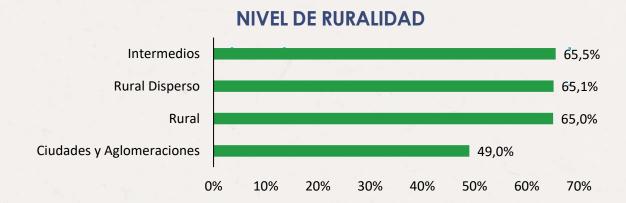
POR SEXO

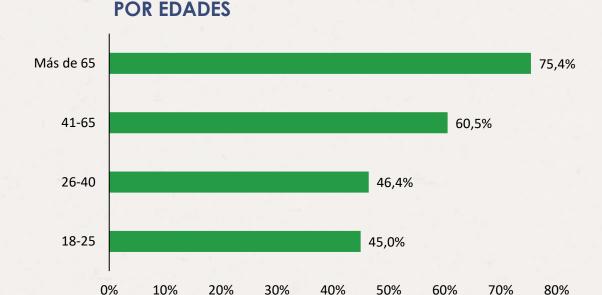




POR REGIÓN

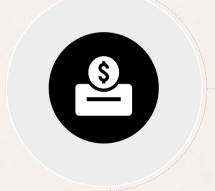






CRÉDITO

CRÉDITO



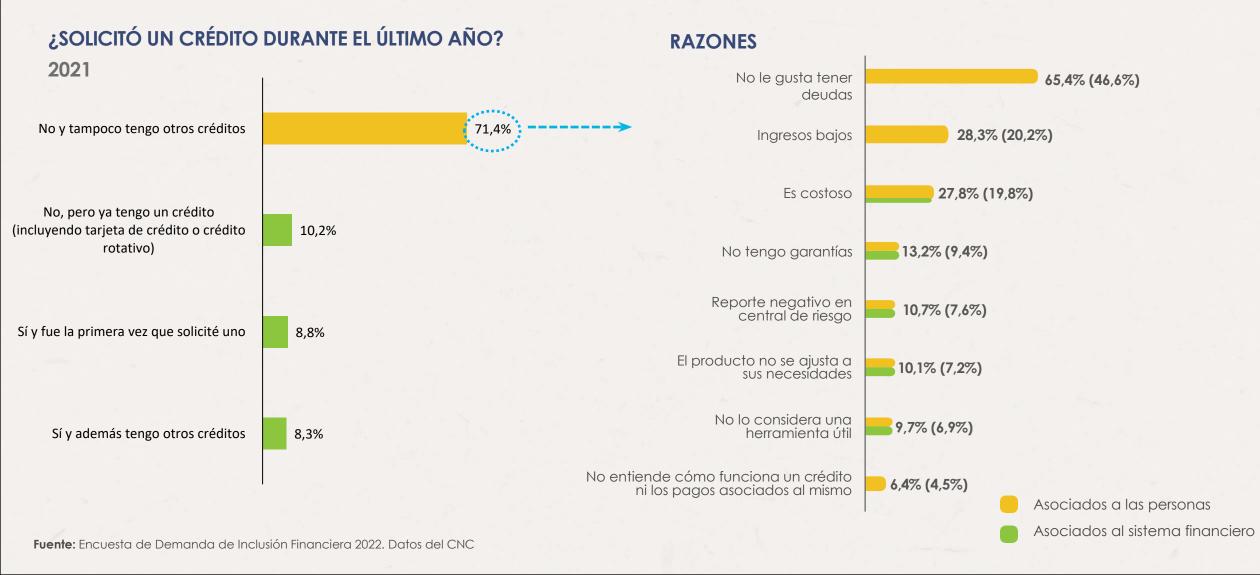




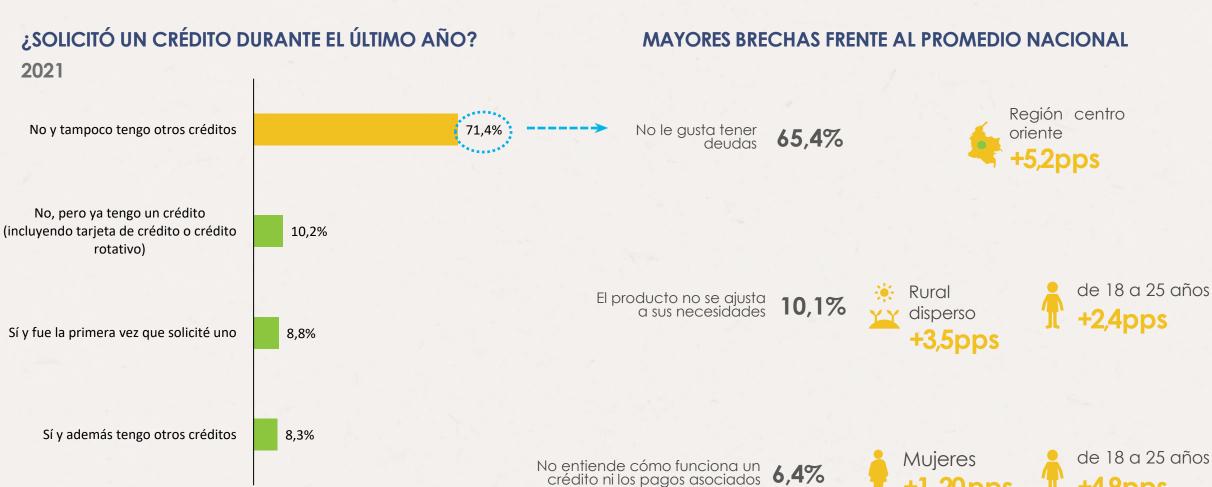
PRODUCTOS DE DEPÓSITO Y TRANSACCIONALIDAD

CALIDAD Y BIENESTAR

CERCA DE 7 DE CADA 10 PERSONAS NO CUENTAN CON CRÉDITOS NI LOS HAN SOLICITADO

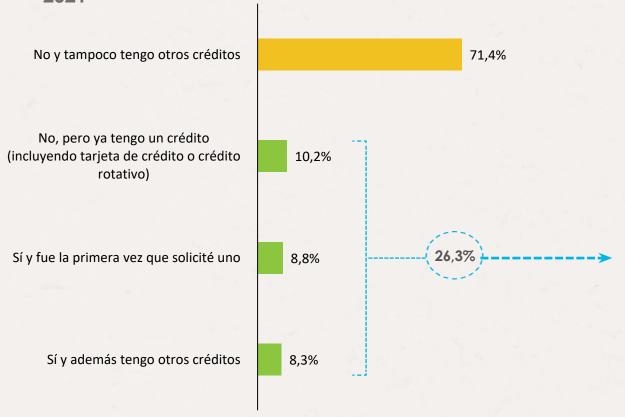


CERCA DE 7 DE CADA 10 PERSONAS NO CUENTAN CON CRÉDITOS NI LOS HAN SOLICITADO



CASI 2 DE CADA 10 PERSONAS CUENTA CON UN CRÉDITO DE CONSUMO

¿SOLICITÓ UN CRÉDITO DURANTE EL ÚLTIMO AÑO? 2021



TIPO DE CRÉDITO DE LOS QUE SOLICITARON EN LOS ÚLTIMOS AÑOS (PRÉSTAMOS FORMALES)





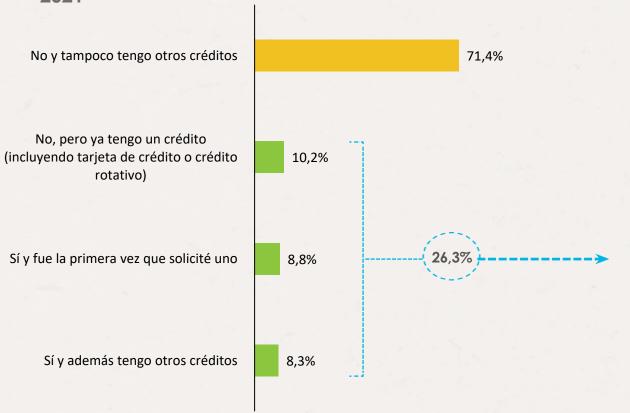






LOS CRÉDITOS SE CONCENTRAN EN LAS CIUDADES Y AGLOMERACIONES

¿SOLICITÓ UN CRÉDITO DURANTE EL ÚLTIMO AÑO? 2021



POR SEXO



Hombres **28,7%**

POR RURALIDAD



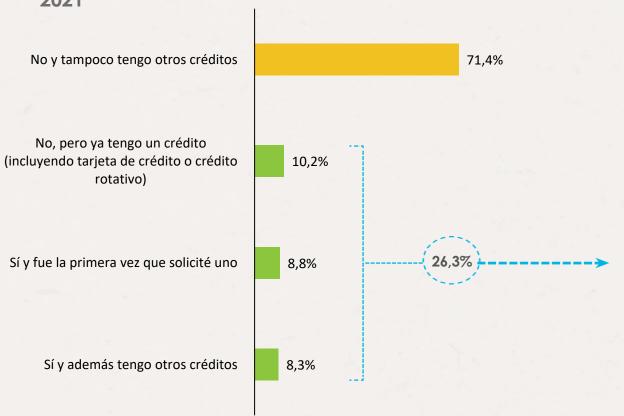




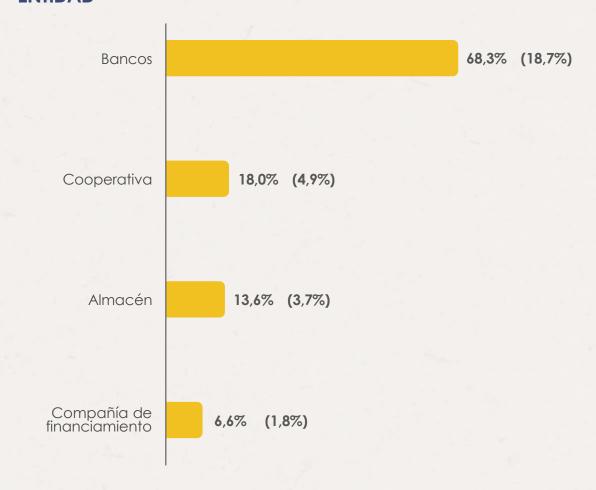


LOS BANCOS SON LAS ENTIDADES PREFERIDAS PARA SOLICITAR CRÉDITOS

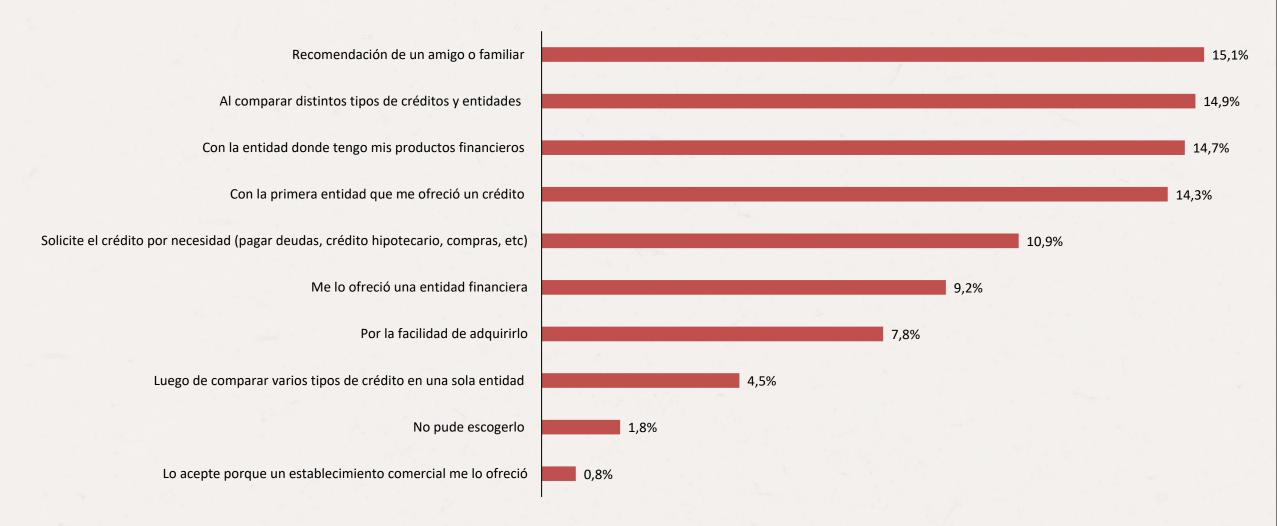




ENTIDAD

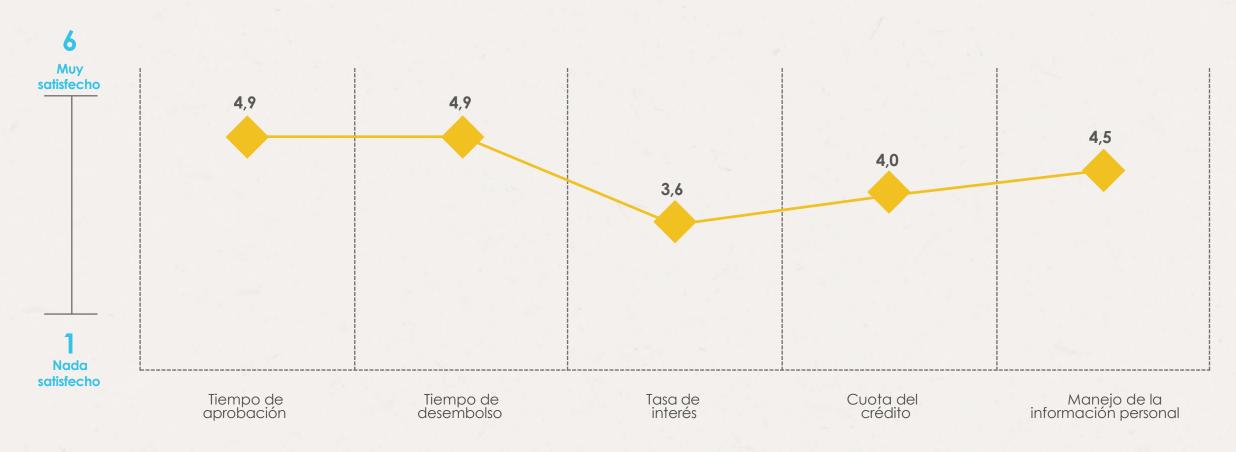


PRINCIPALES RAZONES PARA SELECCIONAR UN CRÉDITO



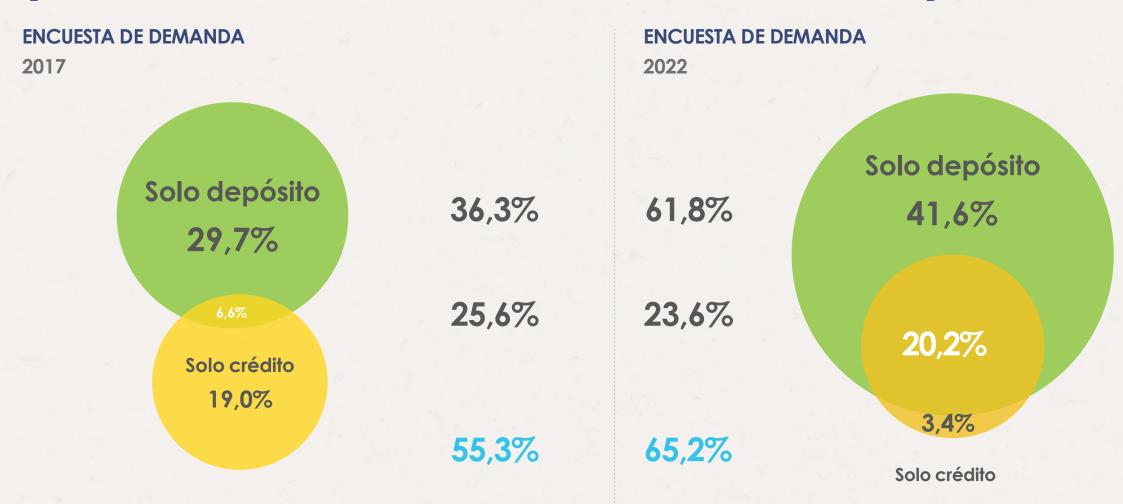
SE OBSERVA UNA ALTA SATISFACCIÓN EN LOS TIEMPOS, PERO NO TANTO EN TASA DE INTERÉS

NIVELES DE SATISFACCIÓN PROMEDIO DEL ACCESO AL CRÉDITO



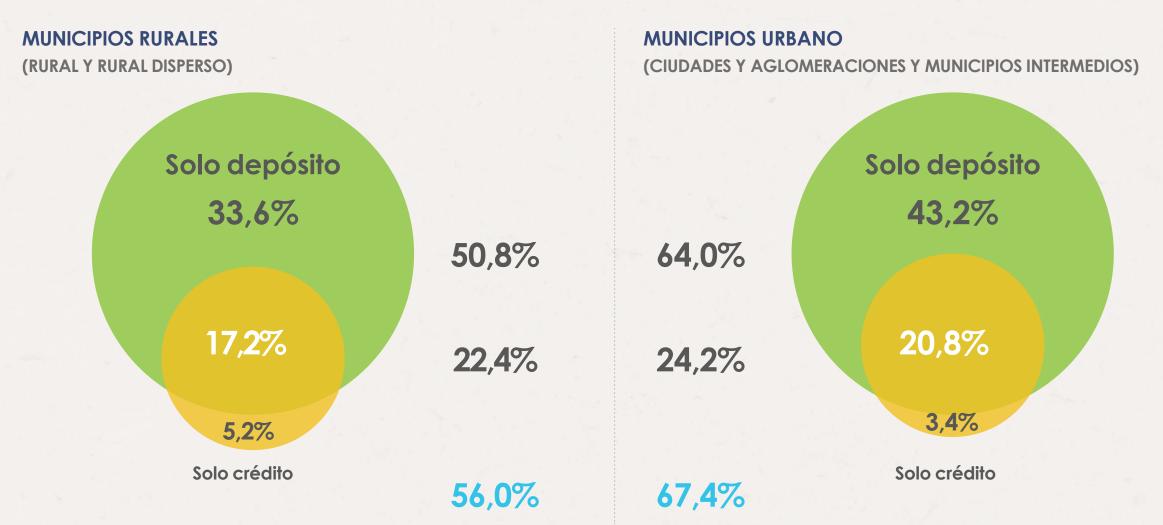
PRODUCTOS ACTIVOS

(DESDE LA PERCEPCIÓN DEL CONSUMIDOR)



PRODUCTOS ACTIVOS

(DESDE LA PERCEPCIÓN DEL CONSUMIDOR)

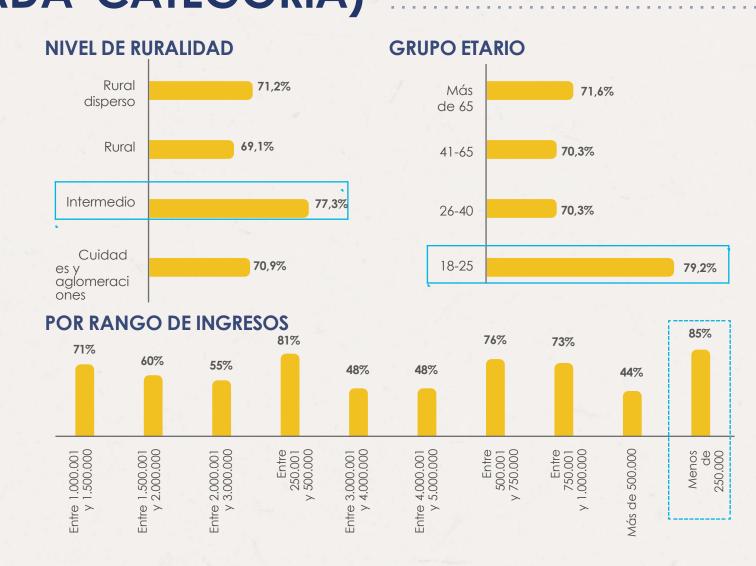


Indicador (%)	Encuesta de demanda (datos de demanda)	Reporte de inclusión financiera (datos de oferta)
Adultos con producto financiero activo	65,2%	74,8%
Adultos con algún producto de depósito activo	61,8%	71,9%
Adultos con algún crédito	25,6%	34%

^{*}Datos del Global Findex: Tenencia de cuentas: 59,7%, prestado de una institución financiera: 18,1%. (123,000 encuestas aplicadas, distribuidas en 123 países. Aproximadamente 1000 encuestas realizadas en Colombia)

PERFIL DEL COLOMBIANO QUE NO TIENE CRÉDITO (PORCENTAJE DE CADA CATEGORÍA)





Caribe

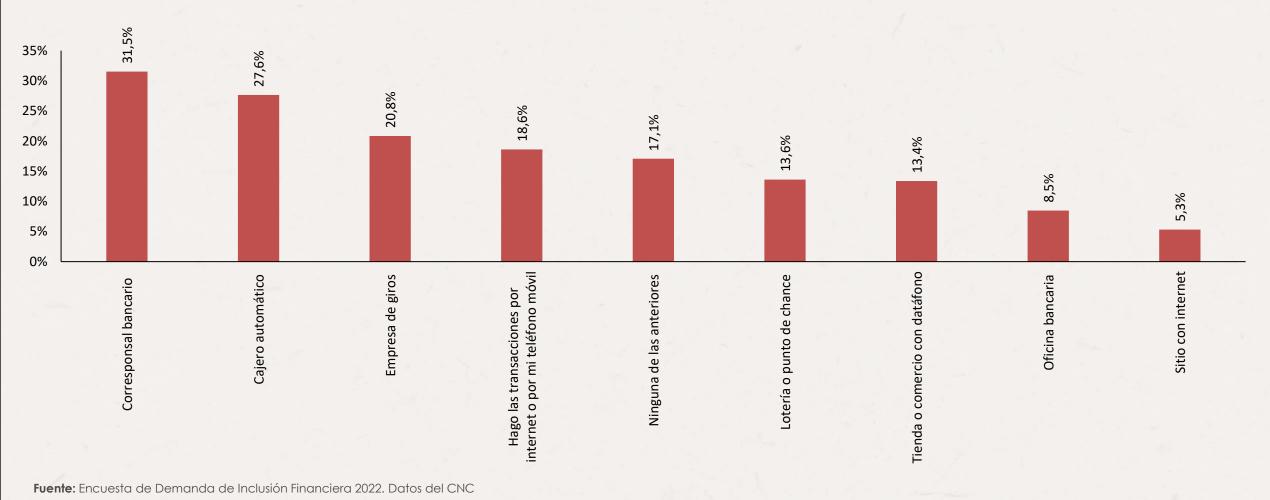
79,6%

CALIDAD Y BIENESTAR

CRÉDITO PRODUCTOS DE DEPÓSITO Y **TRANSACCIONALIDAD** CALIDAD Y **BIENESTAR**

LOS COLOMBIANOS FRECUENTAN MÁS LOS CORRESPONSALES BANCARIOS

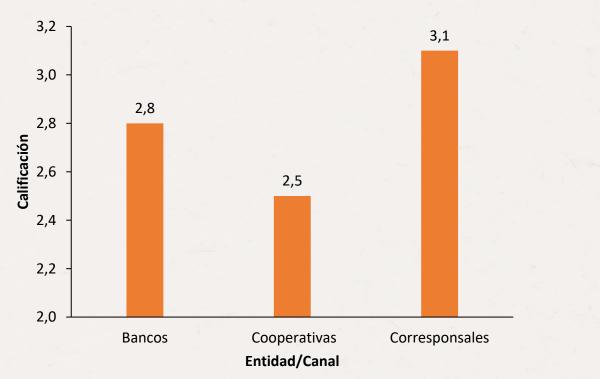
LUGARES MÁS FRECUENTADOS PARA HACER TRANSFERENCIAS, GIROS, PAGOS, DEPÓSITOS, O RETIROS

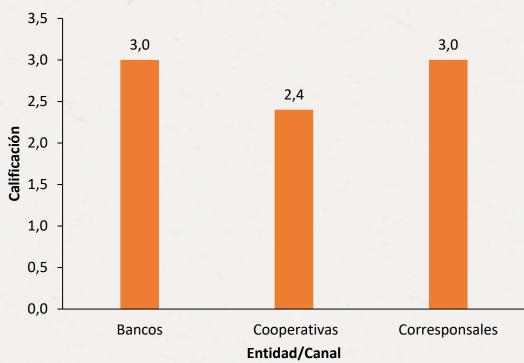


LA PERCEPCIÓN DE LOS COLOMBIANOS FRENTE A LOS CORRESPONSALES PARECE SER MÁS FAVORABLES

IMAGEN QUE TIENE DE ESTAS ENTIDADES/CANALES

CONFIANZA QUE TIENE EN ESTAS ENTIDADES/CANALES



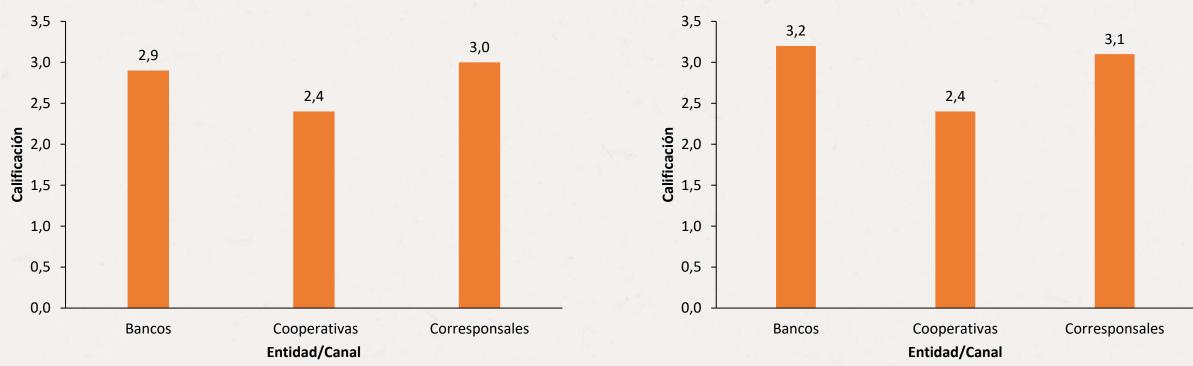


Calificación promedio sobre características de los servicios presentados por tipo de entidad y para el canal de corresponsalía (5 = muy buena; 1= muy mala)

LA PERCEPCIÓN DE LOS COLOMBIANOS FRENTE A LOS CORRESPONSALES PARECE SER MÁS FAVORABLES

CALIDAD DEL SERVICIO PRESTADO POR ESTAS ENTIDADES/CANALES

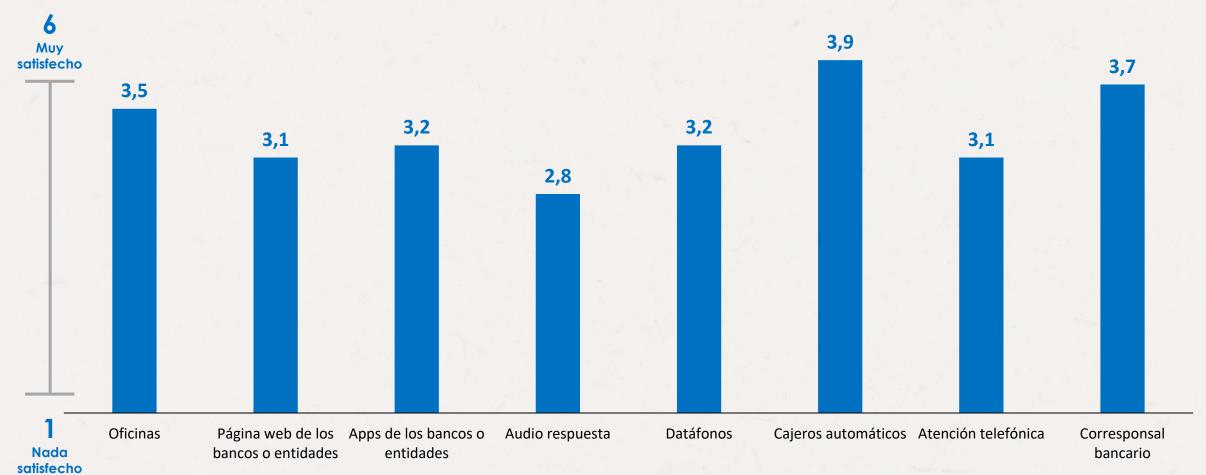
COBERTURA QUE OFRECEN ESTAS ENTIDADES/CANALES



Calificación promedio sobre características de los servicios presentados por tipo de entidad y para el canal de corresponsalía (5 = muy buena; 1= muy mala)

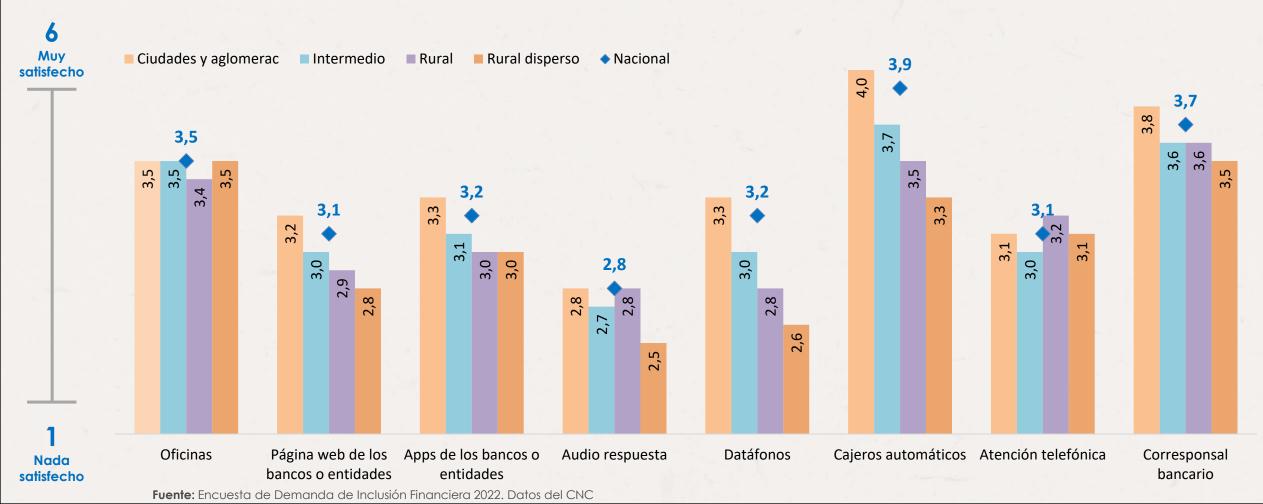
EL NIVEL DE SATISFACCIÓN FRENTE A LA ATENCIÓN ES MAYOR PARA LOS CAJEROS AUTOMÁTICOS

¿QUÉ TAN SATISFECHO SE SIENTE USTED CON LA ATENCIÓN QUE RECIBE A TRAVÉS DE ESTOS CANALES FINANCIEROS? (CALIFICACIÓN PROMEDIO a nivel nacional)



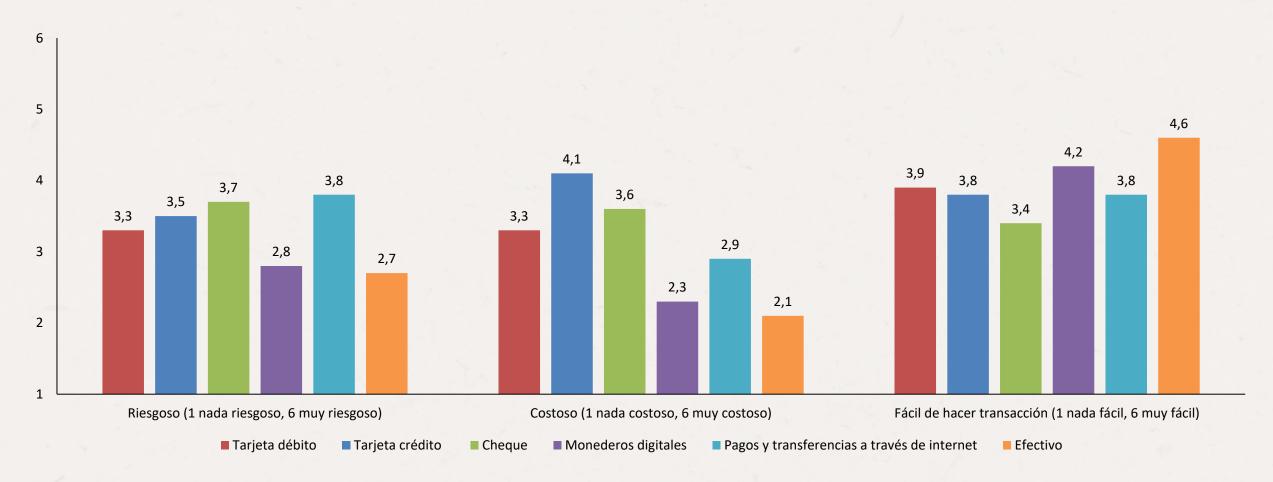
EL NIVEL DE SATISFACCIÓN FRENTE A LA ATENCIÓN DISMINUYE CON UNA MAYOR RURALIDAD

¿QUÉ TAN SATISFECHO SE SIENTE USTED CON LA ATENCIÓN QUE RECIBE A TRAVÉS DE ESTOS CANALES FINANCIEROS? (CALIFICACIÓN PROMEDIO)



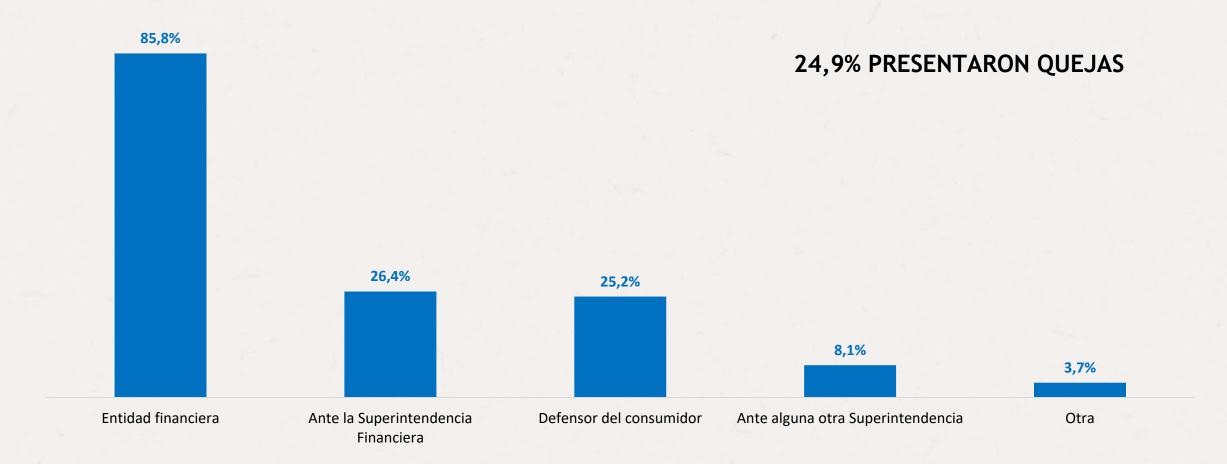
EL EFECTIVO Y LOS MONEDEROS DIGITALES CUENTAN CON UNA MEJOR PERCEPCIÓN

PERCEPCIÓN DE LOS MEDIOS DE PAGO Y TRANSACCIONES



LA MAYORÍA DE PERSONAS QUE PRESENTARON QUEJAS LO HICIERON ANTE LAS ENTIDADES FINANCIERAS

¿ANTE CUÁL O CUÁLES DE LAS SIGUIENTES ENTIDADES SE QUEJÓ?



INVITACIÓN

Avanzamos en la construcción de mejores mediciones.

Úsenlas y ayúdennos a seguir por ese camino.





